



[www.prozet.ru](http://www.prozet.ru)

## **План мероприятий по организации партнерства с компанией PROZET**

После принятия предварительного решения о целесообразности заключения партнерского соглашения с Компанией PROZET, необходимо

1. Осуществить непосредственное практическое знакомство с технологией PROZET – сделать 1-2 заказа на конструкции PROZET и выполнить проекты с использованием готовых конструкций на собственных объектах.
2. Принять окончательное решение о готовности стать партнером PROZET и проинформировать об этом сотрудников Центра продаж PROZET по телефону +7 (968) 957-05-55 или по электронной почте [center@prozet.ru](mailto:center@prozet.ru).
3. Получить 2 экземпляра Партнерского соглашения от Компании PROZET, подписать их и один экземпляр вернуть в Компанию PROZET.
4. Согласовать дату проведения обучения необходимым техническим процессам, включая конструкторский сервис (замерные листы, монтажные чертежи, пр.), а также ценообразованию на готовые конструкции.
5. Пройти обучение в Компании PROZET.
6. Осуществить заказ и приобретение необходимого оборудования (если это необходимо).
7. Осуществить заказ на приобретение необходимого количества профилей PROZET.
8. Получить Методическое пособие по продажам для Партнеров PROZET и согласовать процедуру передачи заказов Партнеру, полученных Компанией PROZET от заказчиков, находящихся в регионе ответственности Партнера.
9. Проконтролировать корректность контактной информации о новом Партнере, размещенной на сайте Компании PROZET [www.prozet.ru](http://www.prozet.ru).
10. Начать работать и зарабатывать.

**По всем вопросам, связанным с партнерской программой необходимо обращаться:**

по телефону +7 (968) 957-05-55 или по электронной почте [center@prozet.ru](mailto:center@prozet.ru).